demand hamburg sales & consulting

WIR VERBINDEN SIE MIT NEUEN KUNDEN

Seit 2002 sind wir Partner für professionelles Vertriebsmanagement. Wir unterstützen ausgewählte B2B-Firmen bei der Neukundengewinnung in der DACH-Region.

Durch die Kombination aus Telefonakquise und Neukundengewinnung via Social Media haben wir eine zielführende und erfolgreiche Akquisemethode entwickelt, die Sie mit neuen Menschen verbindet und den Umsatz Ihrer Produkte und Dienstleistungen steigert.

SALES

Ihr Weg zum neuen Kunden

Wir übernehmen Ihre B2B Kundenakquise. In Ihrem Namen sprechen wir persönlich mit Zielkunden. Mit Telefonakquise und gezielten B2B Online Marketing Aktivitäten vereinbaren wir qualifizierte Kundentermine für Sie.

CONSULTING

Ihr Erfolg vor Ort oder Online

Durch eine 360° Vertriebsanalyse helfen wir Ihnen klar zu sehen und entwickeln gemeinsam mit Ihnen funktionierende Vertriebs- und Marketing Aktivitäten.

COACHING

Für einen Effizienten Vertrieb

Wir nehmen Ihnen dabei die Arbeit nicht ab, sondern zeigen Ihnen Wege auf, sie anders zu bewältigen. Das so erlernte Wissen können Sie ab der ersten Minute erfolgreich in der Praxis umsetzen.

UNSERE VORGEHENSWEISE

Wir unterstützen und begleiten Sie von Anfang an bei allen Maßnahmen, die zur Neukundenakquise dazu gehören - persönlich per Telefon und über Social Media Kanäle.

01	02	03	04	05	06	07	08
PERSÖNLICHER AUSTAUSCH	IST-ANALYSE & ZIEL DEFINITION	KICK-OFF WORKSHOP	KUNDEN ANSPRACHE VORBEREITEN	ZIELKUNDEN/ ASP SELEKTION	VERTRIEBSMIX ABSTIMMUNG	KONTAKTIEREN DER ZIELKUNDEN & BEDARFS-QUALIFIZIERUNG	TERMIN VEREINBAREN

IHRE VORTEILE

1. Umsatz durch Neukunden
2. Qualifizierte Kundenkontakte & Leads
3. Netzwerkaufbau
4. Direktes Kundenfeedback
5. Bekanntheit steigern

info@demand-hamburg.de | +49 (0) 40 881902030 | Haferweg 26, 22769 Hamburg | www.demand-hamburg.de