

PRAKTIKANT*IN ONLINE MARKETING / VERTRIEB (M/W/D)



Du hast Lust auf spannende und abwechslungsreiche Aufgaben rund um Online Marketing und Vertrieb? Du bist zuverlässig und arbeitest gern eigenständig? Du willst selbst gestalten, Deine Ideen umsetzen und nicht nur dabei sein? Dann möchten wir dich gerne kennenlernen!

Wir sind ein Team aus erfahrenen Vertriebsspezialisten, das ausgewählte B2B Firmen der IT- und Beratungsbranche bei der Neukundengewinnung in der DACH-Region unterstützt. Seit der Gründung des Unternehmens im Oktober 2002 hat sich demand sales & consulting zu einem der führenden Vertriebsdienstleister im deutschsprachigen Raum entwickelt – und verzeichnet seitdem ein kontinuierliches Wachstum.

Was erwartet dich?

- Du bekommst eigene Projekte und kannst diese aktiv mitgestalten
- Du unterstützt die Themenrecherche und Ideenfindung der Social Media-Beiträge und planst, erstellst und veröffentlichst Postings für unsere Kunden
- Du entwickelst Expertenwissen rund um Social Media
- Du unterstützt das Team bei der Konzeption, Analyse, Steuerung und Optimierung aller Online Marketing Aktivitäten

Was bringst du mit?

- Du bist an einer Universität oder einer anderen Hochschule im Bereich Medien, Kommunikation oder Marketing immatrikuliert
- Du bringst sehr gute analytische Fähigkeiten mit und hast Spaß daran, Kampagnen aktiv mitzugestalten
- Du begeisterst dich für digitale Kommunikation insbesondere im Bereich Social Media
- Du bist ein echter Teamplayer mit einer gehörigen Portion Spaß bei der Arbeit
- Du verfügst über fließende Deutsch-Kenntnisse mit sehr guter Rechtschreibung

Was wir dir bieten:

- Einen Platz in unserer kleinen kreativen Family, Arbeit, die dir Spaß macht und Freiraum, dich persönlich zu entfalten und zu entwickeln
- Du erlebst eine sehr familienfreundliche und werteorientierte Unternehmenskultur. Wir setzen auf Nachhaltigkeit, Transparenz und Kommunikation
- Du arbeitest in einem schönen, offenen Büro im Herzen Hamburgs

Begeistere uns mit deiner Bewerbung an info@demand-hamburg.de
inklusive frühestmöglichem Starttermin.